



家族に愛を、住まいにアイを

アイ工務店

進化する工務店経営プラットフォーム

AI-COSS
アイコス

工務店経営スペシャリスト

アイ工務店

工務店経営を熟知

×

財務・会計を熟知

財務コンサルタント経験者

大手金融機関

アイ工務店が直接経営改善を指南!

資金調達支援

キャッシュフロー最大化

経営(改善)計画策定

財務強化

AIZAIM

AI-KOUMUTEN

資金調達・財務サポート

各種経営フォーラムの開催

事業承継

M & A

当社は、ただ単に数字を並べた経営計画ではなく、
当社のビジネスモデルに基づいたソフト導入と並行して
財務の窓口を行いお客様を応援します。

即・提案 速・契約
PRMIA
AI-KOUMUTEN
営業プレゼン・見積システム

経営の可視化
AISYS
AI-KOUMUTEN
アイシス:基幹業務システム

調達力強化
SUPPLY
AI-KOUMUTEN
共同購買システム

NEW
財務強化
AIZAIM
AI-KOUMUTEN
資金調達・財務サポート

①金融機関からの資金調達支援

金融機関からの借入に際し、提出が必要な資料についてご不明な点がございましたら、ご案内いたします。
特に「工事受注調」等は必須となりますので、適切な記載方法についても丁寧にご説明いたします。

②キャッシュフローの最大化

売掛金・買掛金のサイトを考慮し、必要運転資金をできる限り削減できるよう、取引条件の改善についてご提案いたします。（金融機関提携ローンの活用により制約を設けることが可能かについても検討いたします。）

③会計業務の効率化・クラウド化

「アイコス」を導入することで、業務効率の向上が期待できます。

④各種セミナーの開催（例）

以下のようなセミナーを開催し、皆様のお役に立てる情報をご提供いたします。

- 初めての確定申告
- 住宅ローンの組み方
- 銀行の格付制度の見方、金利の決定要因 など

⑤事業承継

事業承継に関しまして、自社株価の算出方法や承継のタイミングなどについて適切なアドバイスをさせていただきます。

⑥M&A

後継者不在などにより売却を検討されている企業様の情報を把握し、買収を希望される企業様とのマッチングを支援いたします。

※対応が難しい場合には、外部委託も視野に入れて対応

社長様のお悩みをお伺いし、さまざまな視点から改善策をご提案します。



社長が忙しくて営業どころではない。

社長様のご担当業務を整理し、部下の方に引き継げる業務がないかを検討いたします。もし直接お話しづらい場合には、適切な場をご用意し、弊社スタッフが代わりにお話しすることも可能です。



賃上げの要請はあるが簡単にはできない。

賃上げのご要望があるものの、すぐに対応するのが難しい場合、会社の目標を達成することで昇給を行うといった目標管理の導入をご提案いたします。こちら、社内でお話ししづらい場合には、場を設け、弊社スタッフが代わりにお話しさせていただくことも可能です。



経費高騰による価格転嫁ができない。（この30年間、価格引上を行っていないため）

アイ工務店仕様によって、住宅のグレードが向上していることをアピールポイントとし、価格転嫁の可能性を探ります。また、必要に応じて、価格交渉を専門とするコンサルタントを別途お招きし、対応を進めることも可能です。

経営者向け WEB商談会

参加無料

お申込みは
こちら



アイ工務店 アイコス

検索

株式会社アイ工務店 アイコス事業部
東京都中央区銀座8-15-2 ACN銀座ビル6階
TEL 03-6260-6047

〈PCからはこちら〉 https://ai-coss.ai-koumuten.co.jp/consultation_form

・ビデオ会議ツール「Zoom」を利用して行います。セミナー受講時は通信機器（PC、スマートフォン、タブレット等）をお手元にご用意ください。
・インターネット環境や回線の混雑状況により、映像や音声がかかる恐れがございます（有線LANでの接続もご検討ください）。
・配信機器やインターネット環境、回線状況に不具合が生じた等の理由により、やむを得ず中断または途中終了させていただく場合がございます。
・当日の接続方法や、接続トラブル等に関するお問い合わせ窓口のご用意はございません。フリーズや音声がかかれない等の不具合が生じた際は、一度退出し、再度アクセスをお試しください。
・録画・録音・撮影、および二次利用、詳細内容のSNSへの投稿は固くお断りいたします。